



.黄樱.

Tel: 18673115923

E-mail: happycathyng@qq.com

黄樱工作简历

您选择我的原因:

1. 天时:

- ✓ 超过 10 年大型外企, 民企工作经验。
 - 优秀的洞察力和分析问题的能力
 - 良好的团队管理合作经验以及职业素养
 - 增强了人际交往能力以及沟通技巧
 - 2012 回长沙后转型销售, 药品销售接手上年度“最佳销售”的市场区域, 到第三个月纯销比上年基值翻了一番。2014 年到 2017 年从事眼科销售从接手业绩 560 万增长到 1650 万。连续四年超额完成任务, 3年double.
- ✓ 已婚已育, 可以全心工作。为人母, 使我能更好的聆听和加倍的耐心。

2. 地利:

- ✓ 工作销售工作地为湖南、海南。充分了解不同地区客户特征, 直销分销经验丰富。
- ✓ 工作过长三角, 珠三角。了解并适应不同地域的风土人情。

3. 人和:

- ✓ 4 年美资公司经验, 英语为日常工作语言, 需直接与美国总部和大客户沟通, 英语听说读写熟练。
- ✓ 擅长 PPT, 熟练掌握 Minitab, Excel、Word 等办公软件
- ✓ 口才好, 语言表达能力强。大学期间曾获得学校“最佳辩手”称号
- ✓ 适应能力强, 能吃苦耐劳, 接受挑战性工作。在不同领域工作, 高强度压力下, 能顺利适应环境,
- ✓ 沟通能力强, 多年管理经销商及供应商经验, 反馈很良好。能够调动合作伙伴的积极性, 同时依靠自身的优势让对方认可到通力合作。

个人信息:

- ✧ 姓名: 黄樱
- ✧ 性别: 女
- ✧ 出生日期: 1981-05
- ✧ 婚姻状况: 已婚已育
- ✧ 目前地点: 长沙
- ✧ 手机: 18673115923
- ✧ 邮箱: happycathyng@qq.com

教育背景:

1999.09 - 2003.06 湖南中医药大学 专业: 药学 学历: 本科

参与培训:

- ✧ 2007 Minitab 高级认证实战
- ✧ 2008 Web TM 国际英语, 中级
- ✧ 2010 JNJ 和 QMT 美国实验方法培训/2010 时间管理



.黄樱.

Tel: 18673115923

E-mail: happycathyng@qq.com

- ✧ 2014 七个习惯
- ✧ 2016 卓越销售

工作经验:

2014.05–至今 卡尔蔡司（上海）管理有限公司

公司描述: 是卡尔蔡司集团(Carl Zeiss AG)全资子公司。卡尔蔡司是全球视光学和光电子工业领域知名的跨国公司, 总部设在德国 Oberkochen, 拥有 6 个独立的事业部, 包括显微镜、医学器材、光学眼镜、光电子设备、半导体以及工业测量仪。集团在生物制药技术、工业系统解决方案和视光学生活消费品三个领域处于国际领先地位。卡尔蔡司集团的销售遍及全球 30 多个国家, 在欧洲、美洲和亚洲都设立了制造基地。

担任职务: 湖南、海南地区眼科销售

工作职责:

1. 负责蔡司湖南、海南地区销售。对产品进行推广、客户教育、组织市场活动。招投标谈判。
2. 负责管理经销商日常工作。
3. 协调品牌售后服务。

工作业绩:

1. 连续四年超额完成任务, 三年double, 15/16年度绩效 174.8%, 16/17年度187%, 17/18年度189%, 18/19年度148.88%。
2. 公司连续两年红点 OCT 销售前三。
3. 16/17 年度 compete 评比全国第三, 17/18年度compete全国第四。参加德国总部交流并接受公司电视台采访。

2012.07 –2014.3 北京泰德制药股份有限公司

公司描述: 北京泰德制药股份有限公司是中外合资的靶向药物生产企业, 是中国第一家能够研发、生产并已有系列靶向药物上市的高科技制药企业。主导产品“凯时”连续六年被世界最权威的医药行业专业咨询公司艾美仕 (IMS) 评为中国内地十大畅销药品前 4 名, 重点产品“凯纷”在中国非甾体类镇痛药处方药中排名第一。

担任职务: 销售代表

工作职责:

1. 负责凯时、凯那的销售(湘雅二医院, 国防科大医院)。
2. 重点客户的开发及维护。
3. 负责拓展经销渠道及周边市场。

工作业绩:

1. 接手上年度“最佳销售”湘雅二医院市场, 第三个月后纯销比去年基数翻一番。
2. 负责湘雅二医院, 血管外科、肾内科、风湿科年会事宜。负责会务组接待 VIP 客户, 并获得科室高度认同和好评。
3. 成功开发新医院“国防科大医院”。

2007.09 – 2012.07 美国杜克公司上海代表处

公司描述: 从事医疗器械的美资企业, 提供医用护理和 OTC 产品, 主要市场为美国, 欧洲以及澳大利亚。在国内供应商 30 多家。与多个世界著名医疗用品公司合作, 如 JNJ, (美国强生 2012 年度 Best



.黄樱.

Tel: 18673115923

E-mail: happycathyding@qq.com

Consumer Health Care Customer Service; One of 21 awards given from over 1000 suppliers)
汉瑞祥 Henry Schein, 拜耳, KCI, Cardinal, ACME, O&M, NDC....

担任职务: QA经理

工作职责:

1. 供应商管理: 管理国内 12 家供应商, 协调供应商日常工作。
2. 客户关系维护及投诉变更管理, 向国外大客户汇报及沟通, 处理客户投诉并及时反馈。与客户建立了非常良好的合作关系。
3. 验证和实验室管理。
4. 新项目开发和建立相关产品规范。

工作业绩:

1. 与国际化大客户长期沟通合作, 完成强生自粘绷带生产线的开发到正式投产。进行抗菌无纺布大生产试验。
2. 领导供应商组建团队, 完成 7 条急救包生产线的投产, 其目前已为业内主要急救包生产商, 并成功收购德国一家急救包生产企业。
3. 帮助供应商改善质量体系, 组建质量团队, 成功使该供应商通过了德国拜耳以及美国 FDA 的审
4. 协助完成公司碘棒产品的开发及投产。已成功上市, 第二年销售已达 300 万美金。已申请专利。

2003.06 –2007.08 健康元集团

公司描述: 国内上市公司, 前身为太太药业。合并了珠海健康药业, 深圳喜悦公司, 海滨制药公司, 主要产品, 太太口服液, 鹰牌花旗参, 静心口服液, 意可贴等。

担任职务: QA/QC 主管

工作职责:

1. 负责与各部门开展每月质量分析会议。
2. 负责对 QA 日常工作的安排和职责安排。
3. 解决顾客投诉问题, 制定纠正预防措施。
4. 对环境, 人员, 产品的微生物检测, 实验室管理 GMP 和 ISO9000 内审, 物流管理。

工作业绩:

1. 2003 年毕业后被集团派驻珠海健康药业, 从事 QC 及 QC 主管工作, 全面完善了实验室管理, 并成功通过了 ISO9000 认证。
2. 成功协助公司完成并购, 并协助完成珠海和深圳质量部整合工作。
3. 2007 年被评为健康元集团优秀员工。